



Tous les métiers de la distribution automobile dans une plateforme modulaire unique.



**Bénéficier**  
d'un système intégré  
dans tout écosystème



**Pérenniser**  
le business et **augmenter**  
le rendement



**Améliorer**  
l'expérience utilisateurs  
et clients

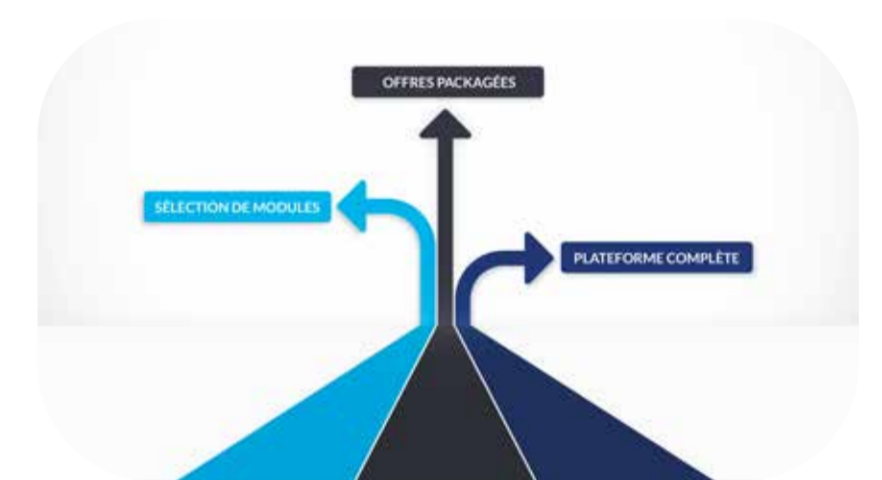


## HOLISTIQUE

**Tout en un** : configuration et vente de VN/VO, estimation de reprise VO, gestion des comptes clients, management des offres de financement, vente en ligne, gestion des activités après-vente, marketing relationnel et prédictif et pilotage global de l'activité et des équipes.

## FLEXIBLE

**Des modules et des applications activables selon les besoins** : à l'unité, en offres packagées ou dans leur intégralité. Des solutions pour faciliter la mise en place d'un écosystème business et IT sur-mesure et en adéquation avec les préconisations constructeurs.

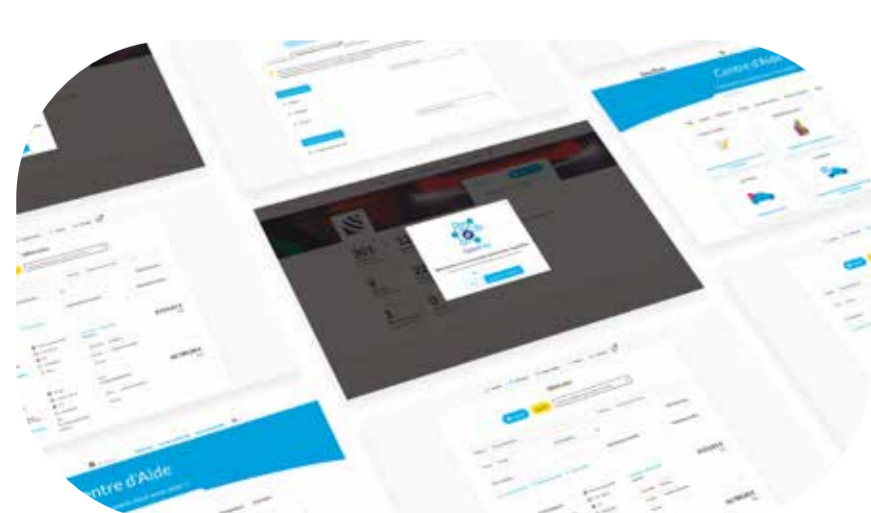


## INTÉGRÉE

**Un degré d'intégration inégalé** : une interconnexion des modules métiers pour construire des processus personnalisés et coordonnés, et permettre aussi une intégration parfaite dans l'écosystème fonctionnel des constructeurs ou distributeurs.

## OUVERTE

**Interfaçage optimal** : partage et agrégation des données des différents acteurs pour assurer une communication fluide entre les systèmes, mais aussi permettre une ouverture aux partenaires tiers des constructeurs et distributeurs pour créer un écosystème adapté, cohérent, efficace et évolutif.



## FACILE

**Facile à exploiter** : les outils peuvent être intégrés sans avoir recours à des besoins lourds et coûteux en développement.

**Facile à utiliser** : interface intuitive avec des aides à la prise en main et des accès directs au centre d'aide pour une mise en contact avec des experts métiers et digitaux.