

## Communiqué de presse

### bee2link s'associe à Bridgepoint avec l'ambition de devenir un acteur européen de premier plan de la digitalisation du retail automobile

Paris, le 19 février 2019 – **Xavier Cotelle**, dirigeant fondateur de **bee2link** – éditeur de solutions logicielles et digitales en mode SaaS pour les acteurs de l'automobile – fait entrer à son capital, en tant qu'actionnaire minoritaire, **Bridgepoint Development Capital (BDC)**, activité smid-cap du groupe international de capital-investissement **Bridgepoint**.

Xavier Cotelle et son équipe, soutenus par BDC, poursuivront le développement de bee2link, et tout particulièrement l'expansion européenne de la société. Xavier Cotelle, ainsi que l'équipe dirigeante, réinvestissent significativement dans l'opération, tout en continuant à assurer la gestion de Bee2link. Les modalités de l'opération demeurent confidentielles.

**bee2link**, société en forte croissance, accompagne la distribution automobile dans sa transformation digitale. Précurseur dans l'édition de plateformes et applications digitales en mode SaaS, bee2link a bénéficié depuis sa création en 2012, d'un environnement favorable, s'appuyant sur l'expérience de ses dirigeants dans les domaines de la distribution automobile, des métiers de concessionnaires, de la gestion/finance et des NTIC. Ses solutions transversales - Applications ouvertes aux systèmes tiers (APIs) - visent à digitaliser les processus métiers et les parcours client et s'adressent à une clientèle composée des constructeurs (OEM), des groupes et des concessionnaires automobiles.

Grâce aux excellents résultats de ses solutions, **bee2link** équipe depuis 2013 les plus grands constructeurs présents en France et est présente, depuis 2018, en Belgique et en Suisse.

**bee2link**, devenu acteur de référence sur le marché français, affiche un taux de croissance continu et entend devenir à horizon 5 ans un acteur européen de premier plan : (i) en capitalisant sur ses succès auprès des principaux constructeurs automobiles pour déployer ses solutions auprès de nouvelles filiales européennes, (ii) en se développant tant par croissance externe qu'interne pour s'adjoindre de nouveaux segments du marché automobile et (iii) en renforçant sa position de fournisseur clé sur son marché grâce à sa forte expertise technologique, récemment renforcée par le recours à l'intelligence artificielle.

#### **Xavier Cotelle, Président fondateur de bee2link déclare :**

« Nous avons mandaté la banque d'affaires SODICA dans la recherche d'un partenaire de premier rang et d'envergure internationale pour accélérer notre projet d'expansion européenne. Bridgepoint, au travers de son portefeuille d'investissements composé d'entreprises leaders sur leur marché, s'est distingué de par son expérience sectorielle et la qualité opérationnelle de l'équipe dédiée. Le partage de valeurs communes et essentielles à nos deux entreprises nous a convaincu du bien-fondé de conduire ce projet ensemble. Ce rapprochement nous apporte une force inéluctable pour mener à bien notre volonté de reproduire notre succès français sur le territoire européen. »

**Olivier Nemsguern, Associé responsable de BDC en France** poursuit : « Dans un marché automobile en profonde mutation (digitalisation, concentration du marché, rationalisation des points de vente physiques, professionnalisation du marché du VO, etc.), bee2link, en tant que précurseur de la digitalisation des métiers de la distribution automobile, est l'unique acteur à proposer des solutions couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur, fortement plébiscitées par les principaux constructeurs mondiaux.

En forte croissance depuis sa création grâce à l'Equipe de management pluridisciplinaire emmenée par Xavier Cotelle, nous nous réjouissons de mettre en œuvre les leviers de développement, déjà clairement identifiés et avec l'appui de notre réseau européen, et nos bureaux de développement internationaux. »

### **A propos de Bridgepoint Development Capital (BDC)**

En France, l'activité smid-cap de Bridgepoint comprend

- **Bridgepoint Development Capital (BDC)** dont le portefeuille est constitué de 4 sociétés : Anaveo (acquis en décembre 2015), 5àsec (acquis en octobre 2017), CIR (acquis en octobre 2017) et PrivateSportShop (acquis en Juillet 2018), et

- **Bridgepoint Portfolio Services**, qui a repris 13 sociétés de portefeuille auprès de EdRCP à l'été 2014 et comprend aujourd'hui les trois groupes Sotralu, Beaba et Moria.

Bridgepoint Development Capital (BDC) se spécialise dans les transactions comprises entre 30 et 200 M€, avec un fonds BDC III levé en 2016 d'environ 700 M€, et plus de 1,5 Mds€ sous gestion.

Fort d'une équipe de 27 professionnels en Europe (dont 9 à Paris), Bridgepoint Development Capital (BDC) est aujourd'hui l'un des rares investisseurs sur le segment du smid-cap à pouvoir accompagner les ETI dans leur développement international grâce à l'appui des neuf bureaux d'investissement de Bridgepoint et de ses équipes opérationnelles basées à New York, San Fransisco et Shanghai.

[www.bridgepoint.eu](http://www.bridgepoint.eu)

### **Intervenants et conseils de l'opération**

Conseils vendeurs : M&A (Sodica : Thierry Bex, Philippe Azevedo, Romain Ehret, Thomas Lafont), Avocats (Desfilis : Philippe Rosenpick, Sidney Lichtenstein)

Conseils acheteurs : M&A (Alantra), Avocats (Mayer Brown), Finance & IT (Deloitte), Marché (Eleven & Mckinsey), JFS (PwC)

Financement : Dette unitranche apportée par Idinvest